

Säkerhetskonsulten tar inga risker

I Solna Business Park ligger huvudkontoret. Där träffar vi vice VD Per Hellström. Han berättar att han 1995 började se sig om på marknaden efter en programvara som skulle göra det möjligt att hålla reda på projektportföljerna både ekonomiskt, resurs- och tidsmässigt, ge faktureringsunderlag samtidigt som det var smidigt och enkelt att använda. Valet då blev Silber Software och är så ännu tio år efter den första implementeringen. Så sent som i höstas gjordes den senaste uppgraderingen.

– Att hålla ordning och reda på projekt som innebär att vi ställer en medarbetare till förfogande ett visst antal timmar är inte så svårt. Silber Softwares styrka är när det gäller stora och komplicerade projekt med flera underprojekt, ett stort antal medarbetare och lång löptid. Ett sådant projekt kan omfatta 8 000 – 10 000 mantimmar.

Ofta är projektet förenat med resor, produktion av kursmaterial och utbildning. Noggrannhet och kontinuerlig uppföljning är A och O i sådana projekt.

Den information vi kan få ut ur systemet är lätt åtkomlig och bra disponerad. Ta till exempel funktioner för att köra kommandosekvenser som tar ut de rapporter som ekonomifunktion och VD behöver i sin uppföljning. Funktionen "tjänstetidsschema" som vi fått tillgång till vid uppdateringen i höstas minskar arbetet med att administrera systemet. Jag måste emellertid erkänna att vi sannolikt inte utnyttjar Silbers möjligheter maximalt. Vi är dåliga på att gå på kurser!

Men, som med alla datasystem fungerar det inte om inte medarbetarna lägger in relevanta uppgifter. Hos oss är regeln att all tid t.o.m. söndag ska vara inlagd på måndagen. Och det fungerar.

Hos RELCON är regeln att alla som arbetar i ett projekt har tillgång till all information. Per betonar att transparens i projekten motiverar och sporrar alla inblandade till att hålla tidsramar och budget.

För varje rapporteringsperiod, som är 4 till 5 veckor, tas löpande ut uppgifter om hur många externa konsulttimmar, hur många resdagar, hur mycket flexitid, semesterdagar

m.m. företaget har och därigenom får medarbetare och ledning en bra bild över företagets läge. Som konsult är det också lätt att slå i övertidstaket och även det kan vi hålla koll på med Silber Softwares lösning. Alla uppgifter finns ju där. Det gäller bara att vara aktiv själv och söka, säger Per.

Genom att vi har så bra uppföljning av våra olika projekt har vi också bra underlag då vi ska lämna offerter. Även om varje uppdrag är unikt kan vi skapa oss en bra uppfattning om ekonomi och tidsåtgång från likartade uppdrag. – Det är inte många projekt där vi har dragit över budget. Till detta bidrar Silber Software. I de fall vi dragit över, har det oftast varit ett medvetet beslut, t.ex. för att göra en införsäljning hos en ny uppdragsgivare. Vi arbetar på en konkurrensutsatt marknad och ofta måste vi arbeta med fast pris, vilket kräver absolut kostnads kontroll. Silber Software ger oss den möjligheten säger Per.

Avslutningsvis Per – vad skulle Du vilja fanns i systemet som inte finns idag?

– Våra projekt resulterar ofta i en eller flera rapporter och en projektutvärdering. När ett projekt är slutfört skulle jag vilja ha möjlighet att samla information om projektet, rapporter, ekonomiuppföljning etc. i en erfarenhetsdatabas där man kan söka på t.ex. kundsegment, typ av projekt etc. och på så sätt enklare kunna utnyttja tidigare kunskap och erfarenheter. Vi har tagit upp det med Silber och håller också själva på att försöka hitta lösningar. Målet är att lyckas innan året är slut.



TURN TIME TO MONEY

www.silbersoftware.com

info@silbersoftware.com

telefon 08-545 702 20 Fax 08-545 702 39
Industrigatan 2A Box 8145, 104 20 Stockholm